

Leader historique de la formation
en Banque, Finance et Assurance



FORMATIONS INITIALES & CONTINUES

PRÉSENTIEL ET DISTANCIEL

**POUR LES BACHELIERS ET
LES PROFESSIONNELS**

- BANQUE
- FINANCE
- ASSURANCE
- ENTREPRENEURIAT



**VOUS RÊVEZ D'UNE CARRIÈRE RÉUSSIE
DANS LA BANQUE?**

**VOUS AVEZ DÉCIDÉ D'INTÉGRER LE SECTEUR
DE L'ASSURANCE?**

**VOUS VOULEZ DEVENIR UN PROFESSIONNEL
EN BANQUE, FINANCE, ASSURANCE?**

AU MENU...



Edukateam - Global Learning Partners

Nos parcours pédagogiques pour la réussite

1 - Formations initiales pour les bacheliers

- Bac + 3 en Banque et Finance - double spécialité entrepreneuriat
- Bac + 5 en Management, Banque et Finance
- Bac + 5 en Opérations Bancaires et Commerciales Internationales
- Diplôme de Technicien Spécialisé - chargé de traitement des opérations bancaires
- Diplôme de Technicien - back office bancaire

2 - Formations continues pour les professionnels

- Bachelor en Banque et Finance
- Bachelor en Assurance
- Bac + 5 en Management Bancaire International - ITB
- Mastère en Banque, Finance et Assurance
- Mastère en Management de l'Assurance
- MOOC Culture Bancaire
- Certificat professionnel en techniques bancaires
- Certificat professionnel en assurance

La vie para-universitaire à Edukateam



Leader historique de la formation

Banque, Finance, Assurance, Management et Entrepreneuriat



Le groupe Edukateam est leader historique de la formation pour le secteur des services financiers depuis 1970, au Maroc et à l'international.

A Edukateam, nous vous accompagnons tout au long de votre parcours d'apprentissage pour vous assurer une intégration et une progression réussies dans le monde professionnel. Nos formations sont assurées en présentiel et en distanciel.

50000+

Etudiants et professionnels formés depuis 1970

500+

Formateurs et consultants experts

100+

Salles de formation à travers notre réseau

10+

Partenaires pédagogiques internationaux

Nos filiales spécialisées



Vidéo de présentation du groupe



NOS ATOUTS

- Notre mission est d'accompagner nos clients et nos apprenants vers la réussite.
- Nos méthodes d'apprentissage, dont l'approche finlandaise, contribuent à la résolution des problèmes opérationnels selon une construction en intelligence collective qui vise à engager tous les apprenants dans leur progression individuelle et à améliorer leur performance professionnelle.
- Edukateam propose des formation-accompagnement de courte, moyenne et longue durée.
- Edukateam s'appuie sur l'expertise d'Edukaskills - Global learning Finnish experts, membre d'Education Finland, pour la mise en œuvre de ses diplômes, certificats professionnels et parcours de compétences certifiants .
- Les prestations proposées sont disponibles en intra ou interentreprises, à distance ou selon une modalité mixte.

Pédagogie finlandaise

Notre méthode d'apprentissage

Les apprenants sont au cœur du processus d'apprentissage qui est interactif et leur permet de capitaliser sur leurs expériences et acquis professionnels.

La méthode d'apprentissage favorise les performances individuelles et collectives et permet de créer des liens avec le contexte de l'entreprise.

Les apprenants bénéficient d'un accompagnement individualisé, notamment à l'aide d'outils digitaux, pour assurer leur progression pédagogique.

Les apprenants développent leur esprit critique par la recherche, l'analyse et la présentation de cas et données extraits du milieu opérationnel.

Les apprenants acquièrent des compétences transversales opérationnelles ainsi qu'une autonomie dans la résolution de problèmes.

Osez l'excellence!

NOS FORMATIONS INITIALES POUR LES BACHELIERS





Présentation

Par la triple compétence qu'elle procure, cette formation accréditée permet aux futurs diplômés de réussir leur insertion professionnelle. Ce cursus favorise l'adaptation aux mutations de l'environnement des entreprises.

Objectifs

- Cette formation a pour objectif de permettre aux apprenants d'acquérir les outils fondamentaux du Management, la Banque, et la Finance afin de les préparer pour une insertion fluide en entreprises et institutions diverses.
- Le diplôme permet aux apprenants HBF d'acquérir des compétences indispensables et de développer leurs connaissances concernant l'activité bancaire et financière.

Extrait du programme pédagogique

- Techniques bancaires et le marché des particuliers
- Economie de l'entreprise
- Techniques comptables
- Marketing fondamental
- Analyse économique
- Comptabilité analytique
- Fiscalité des entreprises
- Contrôle de gestion et Gestion budgétaire
- Psychologie des organisations
- Recherche opérationnelle
- Analyse des projets

Conditions d'admission

Baccalauréat (toutes les séries)

Entretien individuel déterminant les motivations de l'étudiant

Dossier d'inscription



Vidéo de présentation HBF





Présentation

Cette formation vise à développer les compétences transversales opérationnelles du porteur de projet, de la présentation d'une idée d'entreprise, à son financement, son lancement et sa gestion avec succès.

Objectifs

- Stimuler l'innovation et le développement des affaires
- Développer l'état d'esprit d'un entrepreneur prospère
- Exécuter avec succès un modèle d'organisation agile
- Lancer son projet entrepreneurial

Capacités développées

- Esprit collaboratif
- Mindset agile face aux défis de l'environnement
- Capacité à fonctionner en réseaux
- Sensibilité pour le développement durable
- Capacité à créer de la valeur pour son écosystème

Programme pédagogique

- Reconnaître et décrire le problème que l'organisation résout
- Identifier les principaux groupes de clients
- Gestion de projets en mode agile
- Gestion du temps et exécution efficace des tâches
- Business process et indicateurs clés de performance
- Management et développement du capital humain
- Communication / Négociation efficace
- Gestion des risques dans les contrats commerciaux
- Reconnaître les principaux flux de revenus, les éléments de coût et les sources potentielles de financement
- Gestion financière et comptable
- Développement des réseaux et des partenariats
- Présentation de son organisation

Les plus de ce programme

Il permet de comprendre les sujets liés à l'innovation, à la création et à la présentation stratégique d'une nouvelle idée d'entreprise et à son démarrage.

La formation est axée sur la performance de l'entrepreneur fondateur au service de son entreprise et sur le renforcement de ses capacités à démarrer et à gérer une entreprise prospère et pérenne.



Présentation

Ce diplôme de formation initiale est destiné aux titulaires d'un BAC+3 en économie ou gestion. Il permet une formation complète et solide aussi bien en management qu'en banque et finance.

Objectifs

- Réaliser un diagnostic financier
- Implémenter les techniques de banque et de crédit
- Gérer les risques financiers
- Gérer un portefeuille de titres financiers
- Mettre en place une stratégie financière
- Implémenter les techniques comptables nationales et internationales

Métiers ciblés

Directeur d'agence bancaire, analyste financier, trésorier, conseiller financier, chargé d'affaires, contrôleur des risques.

Programme pédagogique

- Marketing international
- Audit stratégique
- Comptabilité bancaire
- Audit comptable et financier
- Gestion des ressources humaines
- Droit pénal des affaires
- Gestion financière approfondie
- Marchés financiers et techniques
- Langue étrangère
- Commerce international
- Stratégies internationales des entreprises
- Techniques bancaires et financières internationales
- Fiscalité internationale
- Droit des contrats internationaux
- Techniques des échanges internationaux
- Econométrie
- Ingénierie financière
- Gestion de la qualité de la marque

Conditions d'admission

Bac+3 en Economie ou Gestion
Entretien et étude de dossier

Vidéo de présentation HBF



Présentation

Ce cycle supérieur accrédité permet aux étudiants d'acquérir les compétences nécessaires aux entreprises dans leur démarche de développement international.

Objectifs

Cette formation permet aux apprenants de développer des compétences en Banque et Commerce International.

D'une durée de deux ans, ce cycle a pour objectif de former des managers tournés vers les métiers de la banque et du commerce international, capables de :

- Maîtriser les techniques d'audit et de comptabilité ainsi que les outils
- Manager la performance de l'entreprise du budget
- Savoir mesurer les risques afin d'améliorer la gestion de l'entreprise

Métiers ciblés

Cadres de haut niveau spécialisés en techniques marketing, cadres de haut niveau spécialisés en commerce international et métiers de négociation internationale et logistique internationale

Programme pédagogique

- Marketing international
- Audit stratégique, comptable et financier
- Comptabilité bancaire
- Marketing bancaire
- Choix stratégiques
- Gestion des ressources humaines
- Droit pénal des affaires
- Techniques bancaires et financières internationales
- Ingénieries financières
- Anglais des affaires
- Gestion financière approfondie
- Commerce international
- Fiscalité internationale
- Marchés financier et techniques boursières
- Econométrie
- Droit des contrats internationaux
- Gestion de la qualité de la Marque
- Techniques des échanges internationaux

Vidéo de présentation HBF





Présentation

Issu d'une longue tradition de la formation bancaire propre au CIFPB, le DTS CTOB est une formation professionnelle en 2 années permettant aux bacheliers de se préparer à une insertion professionnelle réussie dans le secteur bancaire.

Objectifs

- Grâce à un enseignement professionnel qui permet une insertion professionnelle directe en entreprise, les lauréats pourront participer aux fonctions de gestion financière, comptabilité, trésorerie, administration générale, ressources humaines, contrôle de gestion des opérations...

Métiers ciblés

Chargé de compte, chargé des opérations bancaires, gestionnaire, démarcheur, chargé de portefeuille, ...

Extrait du programme pédagogique

- Techniques de vente et marketing
- Comptabilité générale et analytique
- Applications Informatiques et bureautiques
- Diagnostic financier, audit et contrôle de gestion
- Techniques bancaires des PME et PMI et marché des capitaux
- Financement du commerce extérieur
- Fiscalité
- Economie générale et d'entreprise et management
- Techniques de communication et d'expression
- Financement des investissements et techniques boursières
- Projets professionnels entreprise
- Langue étrangère

Conditions d'admission

Baccalauréat (toutes séries)

Entretien et étude de dossier





Présentation

Cette formation est polyvalente, théorique et pratique.

C'est aussi une formation pluridisciplinaire attractive permettant de développer les compétences techniques et professionnelles des apprenants.

Objectifs

- Favoriser l'insertion professionnelle grâce à un programme de formation de qualité répondant au plus près au besoin du marché de l'emploi
- Encourager l'épanouissement personnel par le développement du savoir-faire et du savoir-être

Les plus de la formation

- Programme de formation couvrant les fonctions administratives, comptables, financières et commerciales des entreprises
- Bénéficie de la notoriété du CIFPB auprès des recruteurs

Extrait du programme pédagogique

- Comptabilité générale
- Techniques bancaires
- Techniques boursières
- Mathématiques financières
- Economie et gestion des organisations
- Droit civil et commercial
- Environnement bancaire et monétaire
- Communication
- Informatique
- Langue étrangère
- Comptabilité analytique
- Techniques bancaires approfondies
- Fiscalité d'entreprise
- Marketing
- Gestion des ressources humaines
- Techniques de vente et de négociation
- Commerce extérieur
- Statistiques
- Communication

Conditions d'admission

Niveau baccalauréat (toutes séries)

Etude de dossier







*Développez votre
performance professionnelle!*

**NOS FORMATIONS
CONTINUES POUR
LES PROFESSIONNELS**



Présentation

Le Bachelor Banque et Finance du Collège de Paris est un diplôme de formation continue qui vise l'acquisition de compétences professionnelles en adéquation avec les besoins des institutions bancaires et financières.

Le Bachelor Banque et Finance est organisé en 400 heures de formation réparties sur deux semestres.

Objectifs

- Acquisition et renforcement des compétences liées à: l'analyse du marché et de l'environnement, l'élaboration du plan d'action marketing, la construction et la mise en œuvre du plan d'action commercial, l'animation de l'équipe commerciale et le contrôle et suivi de l'activité de l'équipe commerciale et la vente
- Favorise la mobilité inter-métiers et l'évolution de carrière des apprenants
- Permet l'accès à des diplômes supérieurs et des certificats professionnels

Extrait du programme pédagogique

- Management de l'entreprise
- Gestion commerciale
- Distribution des produits bancaires
- Outils quantitatifs
- Langue étrangère
- Développement et banque
- Ressources humaines
- Compétences métiers



Présentation

Le Bachelor Assurance, diplôme professionnel de formation en Assurance a pour objectif de former des responsables de développement commercial et marketing pour les entreprises d'assurance et de réassurance.

Objectifs

- Appréhension du marché et de l'environnement de l'entreprise d'assurance en assurance de biens et de responsabilité et en assurance de personne.
- Elaboration du plan d'action marketing. Construction et mise en œuvre des plans d'actions
- Contribution à l'élaboration des plans de développement et d'optimisation
- Animation d'équipes techniques ou commerciales
- Contrôle et suivi de l'activité
- Distribution des produits d'assurances auprès d'une clientèle de particuliers et auprès d'une clientèle d'entreprises ou de professionnels

Extrait du programme pédagogique

UE1 - Management de l'entreprise d'assurance

UE 2 - Gestion commerciale : distribution des produits d'assurance

UE 3 - Techniques de l'Assurance

UE 4 - Développement et assurance

UE 5 - Ressources humaines

UE 6 - Outils quantitatifs



Présentation

Dans un environnement en mutation permanente, les banques repensent leurs pratiques et leurs métiers pour s'adapter aux comportements des clients. Face à l'arrivée de nouveaux acteurs et à une digitalisation croissante, le management se réinvente. L'ITB Management bancaire évolue pour permettre aux managers de demain d'être à la fois acteurs et relais de ces transformations.

Objectifs

- Piloter l'activité bancaire dans un contexte de transformations économiques, sociétales et technologiques
- Accompagner et évaluer les compétences individuelles au sein d'une unité bancaire
- Développer la qualité au sein de l'organisation bancaire
- Mobiliser une équipe et valoriser la performance collective d'une unité bancaire



Extrait du programme pédagogique

- Management mobilisateur au cœur des transformations de la banque
- Les leviers du collectif au service de la performance
- Moyens et pratiques de la réussite collective au sein de l'unité bancaire
- Compléter la cartographie de l'équipe
- Faciliter la montée en compétences de l'équipe
- Evaluer les compétences de son collaborateur en situation de travail

Les plus de ce programme

Acquisition de compétences transverses de communication, d'organisation et de conduite de projets.

Le manager est « acteur et garant de la qualité au sein de son organisation » en veillant au respect du cadre légal et en accompagnant la gestion des situations à risques pour la banque.

Dans un contexte en transformation, le manager est le chef d'orchestre de la performance collective.

Conditions d'admission

Bac + 3 en Economie ou en Gestion
ou BAC+2 en économie ou gestion et 3 ans d'expérience professionnelle dans la fonction de Manager

Présentation

Le Mastère en Management en Banque, Finance et Assurance est un diplôme professionnel qui forme des managers en adéquation avec les besoins des établissements de crédit, des entreprises du secteur financier et du secteur de l'assurance.

Objectifs

- Analyse de l'environnement et des marchés de l'entreprise
- Définition des orientations stratégiques de l'entreprise, de l'activité ou de l'unité
- Pilotage du développement commercial et marketing
- Pilotage de la gestion des ressources matérielles et financières de l'unité
- Management des hommes et des organisations

Extrait du programme pédagogique

- Management stratégique
- Politique et stratégie d'entreprise
- Management de projets
- Comptabilité
- Analyse financière
- Audit et contrôle de gestion
- Marketing de l'innovation
- Droit des affaires
- Techniques du commerce international

Métiers ciblés

- Responsable de centre de profit
- Responsable d'agence ou de point de vente
- Responsable commercial
- Responsable technique
- Contrôleur des risques
- Risk manager
- Responsable des assurances



Présentation

Le Mastère en Management de l'Assurance est un diplôme professionnel de formation continue mutualisé en assurance en partenariat Collège de Paris.

Un cursus pédagogique professionnalisant pour les managers de l'assurance.

Objectifs

- Renforcer les capacités de gestion et de développement des activités d'assurance
- Perfectionner ses compétences techniques, commerciales et managériales
- Favoriser la prise de responsabilités et l'évolution de carrière des participants

Extrait du programme pédagogique

Le Mastère en Management de l'Assurance vise l'acquisition de compétences selon 4 blocs :

Bloc 1 - Elaboration et mise en œuvre d'une politique commerciale

Bloc 2 - Gestion et optimisation des budgets et des comptes d'exploitation

Bloc 3 - Suivi et analyse des résultats d'activité

Bloc 4 - Recrutement et animation des équipes de collaborateurs



Présentation

Maîtriser le socle de compétences sur l'environnement bancaire pour se positionner en professionnel, en tant que tiers de confiance et collaborateur maîtrisant les spécificités des métiers de la banque.

Objectifs

- Intégrer le rôle particulier des banques dans le fonctionnement de l'économie
- Intégrer les différents types d'établissements composant le système bancaire, et le modèle de banque universelle
- Étudier le lien entre le compte d'exploitation et le bilan d'une banque
- Intégrer les responsabilités spécifiques d'une banque (rôle de tiers de confiance, intermédiaire entre déposants et emprunteurs, gestionnaire de risques)
- Identifier les transformations du secteur financier et l'impact sur les métiers de la banque

Programme pédagogique

Episode 1 : La banque, une entreprise différente ?

Episode 2 : La banque, quel modèle, quelle organisation ?

Episode 3 : La banque, financièrement comment ça marche ?

Episode 4 : La banque, tiers de confiance ?

Episode 5 : Quelle banque pour demain ?

Points forts de la formation

- Les interventions des meilleurs spécialistes de banque (en vidéo) ;
- La diversité des ressources et activités pédagogiques qui rendent le MOOC «accrocheur» ;
- La richesse des échanges entre experts et pairs de la communauté

Public concerné

Tous les collaborateurs du secteur bancaire et de la finance devant connaître le fonctionnement de la banque et son environnement.

Vidéo de présentation



Présentation

Ce certificat professionnel vise à développer des connaissances opérationnelles en matière d'environnement, de réglementation et de techniques bancaires.

Objectifs

- Développer une bonne compréhension des aspects juridiques de l'activité de banque,
- Comprendre le fonctionnement des opérations de banque d'un point de vue réglementaire, technique et commercial,
- Acquérir des connaissances opérationnelles en termes de compréhension des grands segments de clientèle des établissements de crédit, leurs besoins et les réponses que la banque y apporte.



Programme pédagogique

Module 1 - L'environnement bancaire

Le cadre institutionnel, le cadre réglementaire, l'entreprise banque

Module 2 - Les aspects juridiques de l'activité de banque

La conformité des opérations bancaires avec les prescriptions légales et réglementaires, les contrats bancaires, les moyens de paiement et les sûretés, la responsabilité juridique de la banque et le règlement des litiges

Module 3 - La clientèle de banque et les produits et services offerts

Clientèles de banque, compte bancaire et services liés au compte, compte courant et services aux professionnels et aux entreprises, effets de commerce, produits de placement monétaires, techniques de financement

Public concerné

Tous les collaborateurs du secteur bancaire et de la finance devant connaître le fonctionnement de la banque et son environnement.

Présentation

Le Certificat Professionnel en Assurance (CPA) est en cosignature avec la FMSAR. Cette formation permet de cerner le marché et les acteurs de l'assurance, d'acquérir les bases juridiques ainsi que les fondamentaux techniques en assurances de dommages et de personnes.



Extrait du programme pédagogique

I - Les Bases Techniques et Juridiques de l'Assurance

Panorama de l'assurance : histoire et développement
Le secteur de l'assurance au Maroc : réglementation et acteurs
L'opération d'Assurance, les lois fondamentales de l'assurance et les différentes catégories d'assurances

II - Les Principes Fondamentaux des Assurances Dommages

Règles de la responsabilité civile, règles communes aux assurances de responsabilités
Assurance incendie et risques divers
Assurances de responsabilité et de dommages immatériels
Règles de la RC, assurances responsabilité civile des entreprises et de certaines professions

III - Les Principes Fondamentaux des Assurances de Personnes

Fondements des assurances de personnes et prévoyance hors assurance vie
Les contrats d'assurance de dommages corporels
Droit au contrat d'assurance vie
Assurances vie en cas de décès

EPANOUISSEMENT & ACCOMPLISSEMENT



HBFF

L'École de l'Enseignement
Supérieur

La vie para-universitaire à Edukateam



Développement du réseau professionnel

Le Réseau des Etudiants et des Lauréats d'Edukateam "le RÉLÉ" est un réseau ouvert à tous ayant pour objectifs de :

- Développer un réseau professionnel dynamique et impactant,
- Organiser des événements sur des thèmes d'actualité,
- Booster la carrière de ses membres à l'aide des formations d'Edukateam,
- Soutenir des causes sociales et solidaires.



Développez vos compétences en vous épanouissant!

Activités citoyennes



EDUKASKILLS
SOLIDARITY
FOUNDATION
موسسة ايدوكاسكيل للتضامن

Participation aux projets solidaires d'Edukaskills Solidarity Foundation



Vision: « Contribuer à réduire les inégalités sociales par le développement de ponts de collaboration fructueux entre le monde rural et les communautés urbaines et périurbaines, qui permettront aux bénéficiaires des programmes portés par l'Association de créer de la valeur pour leur écosystème d'une manière durable, tout en réussissant leur projet de vie en société ».

Domaines d'intervention: Education & formation, Entrepreneuriat, Sport & bien-être et Développement durable



 **Rise up
to the Top**
SUCCESS IN ENTREPRENEURSHIP



Rise up to the Top - Success in entrepreneurship® est un programme d'incubation solidaire porté par l'association à but non lucratif Edukaskills Solidarity Fondation. Il vise à soutenir la réussite dans l'entrepreneuriat dans les régions en permettant un accès inclusif à un dispositif d'incubation à fort impact social.

Références banque & finance



Références assurance



Informations et inscriptions Régions Centre et Sud/International:



+212 6 61 47 90 16
+212 5 22 47 65 55/56



4, rue Van Zeeland, Angle Bvd Abdelmoumen, Quartier des hôpitaux, Casablanca 20342, Maroc

Informations et inscriptions Régions Nord:



+212 6 62 76 26 49
+212 5 36 50 33 05/06



Rue El Aqsa, Quartier Al Qods, Oujda 60050, Maroc



contact@edukateam.com



www.edukateam.com